

Palestrante

DANIEL MORATO



O vendedor
além do pedido

DANIEL



MORATO

"Eu já furei muita sola de sapato. Foram mais de duas décadas viajando praticamente todo o estado de MG, vendendo em lojas, distribuidores e atacados, representando marcas que estão na casa de milhões de brasileiros. Mas não foi sorte. Foi método, estratégia e muita resiliência."

Daniel Morato não é apenas um palestrante é **prova viva** de que vendas move o mundo e transforma vidas. Reconhecido nacionalmente pela performance comercial acima da média, construiu uma carreira representando **as maiores indústrias do Brasil nos segmentos de utilidades domésticas e brinquedos**, gerando mais de **R\$ 230 milhões em vendas** e inspirando centenas de profissionais a alcançarem o próximo nível.

Com uma história marcada por resultados expressivos e negociações de alto impacto, Daniel criou o método **O Vendedor Além do Pedido**, capaz de **eleva qualquer profissional ao patamar dos grandes vendedores do mercado**.

Hoje, entrega palestras, treinamentos e mentorias para empresas que não aceitam resultados medianos e desejam transformar suas equipes comerciais em verdadeiras máquinas de conversão,

Porque quando Daniel fala de vendas, ele fala de algo que viveu e continua vivendo.

O arroz com feijão bem temperado é ***melhor*** que a picanha sem sal.

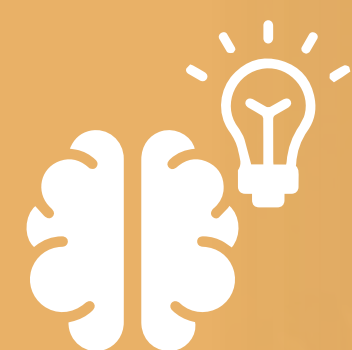
+ 20 anos
de atuação em
vendas B2B

Criador do método
Vendedor além do Pedido

+ R\$230 milhões
Vendidos

Destaque nacional
da nova geração de palestrantes

Por que as palestras do Daniel Morato
são eficientes e impactantes?



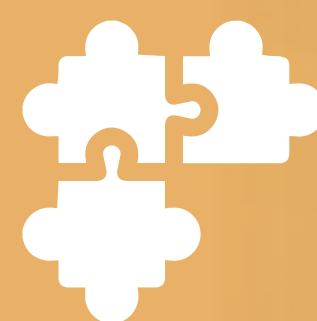
Experiência & Conhecimento



Conteúdo Simples e Objetivo



Vivência na Prática



**Coerência e Consistência no
mundo dos negócios**

PUBLICAÇÕES

Propulsão em vendas

Uma Imersão para Superar Limites

Este livro é um passaporte para você se conectar ao universo Propulsão em Vendas onde tem como **convidado especial da edição Daniel Morato**.

Um ambiente híbrido, composto por diversas oportunidades de interação com dezenas de escritores do Brasil e do Mundo.



The background image shows a man in a suit standing on a stage, addressing a large audience seated in rows of chairs. Behind him is a large screen displaying the text 'PROIBIDO DESCONTO' and a large number '9'. To the right of the screen is a backdrop with various logos, including 'fiv' and 'LACONDAI'. The overall scene is a professional seminar or conference.

DANIEL[👑]
MORATO

Vamos
turbinar suas
vendas e
multiplicar os
seus ganhos?

Como representante comercial já vendeu
+ 230 Milhões Reais

Apenas alguns clientes do Daniel Morato

Franca Feiras DESDE 1969

skintec Localiza&co

AVANTIK **suasvendas** **ONDEC** **prolinx**
SECURITY FOR ALL

GRUPO **imóvelnet** GRUPOHINODE

CONEGO
Congresso Empresarial Goiano

**CG
NE
BRA**





**NOSSOS CLIENTES
ESTÃO DIZENDO!**



CLIQUE AQUI E SAIBA MAIS!

 Nossos Cli

... estamos muito felizes e a palestra foi um sucesso total. É uma palestra não só para negócios mas para a vida também.

DANIEL MORATO



CLIQUE AQUI E SAIBA MAIS!

Gianna Toni

Gerente de Projetos e
Eventos especiais da Francal

PALESTRAS

Abaixo confira trechos do Daniel Morato nos palcos pelo Brasil.

CLIQUE AQUI E SAIBA MAIS!

DANIEL
MORATO



DESCONTO

PALES TRAS

Presencial e Online

Todos os temas são personalizados conforme o briefing de cada cliente.



O Vendedor Além do Pedido!

A palestra **O Vendedor Além do pedido** é ministrada por quem verdadeiramente furou muita sola de sapato e lutou as guerras do dia a dia das vendas. Essa palestra é o caminho mais rápido para seu time de vendas se juntar ao exército de vendedores que irão muito **ALÉM DO PEDIDO**.

Tópicos abordados:

- Proporcionando um **ATENDIMENTO** nota 10
- Fazer uma excelente **GESTÃO DE CLIENTES**
- Como agregar **VALOR AO PRODUTO** que você vende
- Dominar a arte da **NEGOCIAÇÃO**
- Investir na **EXPERIÊNCIA DO CLIENTE**, afinal produto e serviço têm preço, experiência tem valor
- Garantir o **SUCESSO DO CLIENTE** para que ele compre novamente e indique novos clientes

DANIEL
MORATO

PALES TRAS

Presencial e Online

Todos os temas são
personalizados conforme
o briefing de cada cliente.



O Atendimento Além do “Posso Ajudar”

Esta palestra vai transformar a forma como sua equipe atende clientes.

Mais do que inspirar, ela vai capacitar seu time a criar experiências memoráveis que geram vendas consistentes e fidelizam clientes para sempre. Afinal, grandes vendas não nascem de promoções ou sorte nascem de um atendimento impecável, humano e marcante. Quem nunca entrou em uma loja e ouviu o automático “Posso ajudar?” para logo responder “Só estou olhando”?

Esse é o retrato do atendimento comum. E o momento de sair do comum é agora.

O que sua equipe vai dominar: Conexões genuínas que conquistam o coração e a mente do cliente.

- **Atendimento que encanta e surpreende** – do primeiro contato ao pós-venda.
- **A jornada do atendimento nota 10** – passo a passo para elevar a experiência imediatamente.
- **Excelência em cada interação** – entregar sempre o seu melhor, em qualquer situação.
- **O conceito “Além do Posso Ajudar”** – abordagem moderna e envolvente que quebra barreiras.
- **De clientes a fãs** – transformar compradores em verdadeiros embaixadores da marca.
- **Momentos memoráveis** – criar experiências únicas em cada ponto de contato.

DANIEL 
MORATO

PALES TRAS

Presencial e Online

Todos os temas são personalizados conforme o briefing de cada cliente.



🤝 Os Códigos da Negociação

Dominar a arte da negociação, maximiza margens e constroem relações duradouras. Esta palestra foi criada para **transformar seu time em negociadores imbatíveis** prontos para fechar mais, ganhar mais e gerar maior contribuição para a sua empresa.

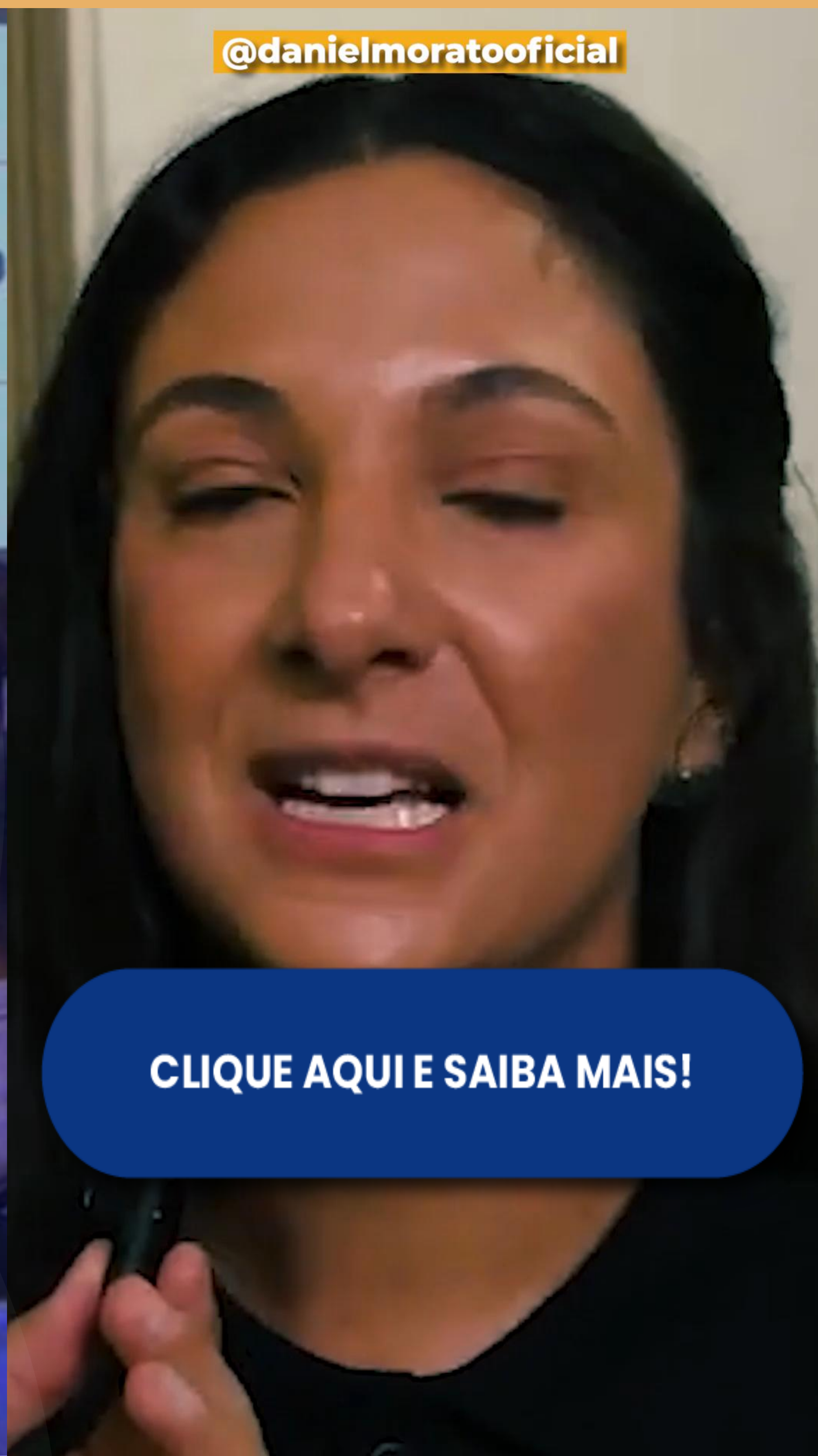
Mais do que técnicas, os participantes vão aprender o **mindset** e a **postura dos grandes negociadores**, aplicando imediatamente no dia a dia para converter oportunidades em contratos de alto valor.

O que sua equipe vai aprender:

- **Postura do Leão:** a confiança e estratégia do rei da selva na mesa de negociação.
- **Mentalidade Ganha-Ganha:** fechar negócios que fortalecem relações e ampliam resultados.
- **Leitura e Preparação do Jogo:** entender as regras, se posicionar e conduzir negociações.
- **Negociação no Mundo Híbrido:** adaptando técnicas para o presencial e o online.
- **O Fechamento Irresistível:** ajustar detalhes, superar objeções e assinar contratos.

DANIEL 
MORATO

VEJA O QUE A LUCELIA DO SICOOB, DAVID DA FADEL PALESTRANTES E ALVARO NUNES DO CORE-MG FALARAM SOBRE O PALESTRANTE DANIEL MORATO



DEPOIMENTOS



David Fadel

Diretor da Fadel Palestrante

"...no palco quando o Daniel começa a passar suas ideias, o resultado será sempre positivo para você e sua equipe de vendas..."



Renato Alves

Consultor Empresarial

"...impactado é a palavra que define como saí de sua palestra, me mostrou um caminho que mudou minha maneira de enxergar os desafios das vendas..."



Álvaro Fernandes

Presidente CORE-MG

"... Daniel trouxe para meus representantes comerciais ferramentas importantíssimas para seus resultados..."



Rafael Luiz da Silva

Diretor de Negócios Sicoob Credipel

"...palestra incrível, temas muito importantes para os empresários locais, com certeza recomendo o Daneil para empresas de todo o Brasil..."

DANIEL
MORATO

"Leve o método do 'Vendedor Além do Pedido' para o seu evento. Entre em contato agora e descubra como Daniel Morato pode transformar seu time de vendas."

DANIEL
MORATO



www.danielmorato.com.br

contato@danielmorato.com.br

(31) 99142-5702

